

Anexo 5 – Modelo e Instruções de Submissão de Proposta

Orientações gerais:

Este programa segue os novos regulamentos do PD&I da Aneel e o Marco legal das Startups. É de extrema importância que todos os candidatos leiam cuidadosamente o Edital disponibilizado através do portal inogacemig.com.br. A inscrição será realizada através de formulário eletrônico, com link disponibilizado no Portal de Compras da CEMIG conforme indicado no mesmo endereço eletrônico.

O Edital contém informações essenciais sobre critérios de elegibilidade, escopo do programa, prazos e demais detalhes cruciais para uma participação bem-sucedida. A compreensão integral do Edital garantirá que seu formulário de inscrição seja preenchido de acordo com as diretrizes estabelecidas, aumentando suas chances de seleção.

Em caso de dúvidas, entre em contato com nossa equipe através do endereço eletrônico: inovacemig@cemig.com.br

Seção 1 - Condições gerais

1.1 Qual tipo de proposta você deseja submeter?

- a) Aperfeiçoamento da solução: Produto já existe e está no mercado, porém o produto pré-existente precisa de desenvolvimentos adicionais e aperfeiçoamento;
- b) Desenvolvimento da solução: A ideia ainda precisa ser desenvolvida e testada;

1.2 Em qual dos objetivos gerais a sua solução se encaixa?

- a) Aumento da receita de negócios já existentes da CEMIG;
- b) Redução dos custos de negócios já existentes da CEMIG;
- c) Atuação em riscos para os negócios já existentes da CEMIG;
- d) Obtenção de receita no desenvolvimento de novos produtos e serviços;

1.3 Para qual dos problemas lançados no Inova CEMIG Lab Ciclo 2 você deseja submeter uma proposta?

Lista dos desafios conforme edital.

1.4 Descreva em resumo sua proposta para o desafio que selecionou.

1.5 Descreva sua proposta e metodologia para a fase de "Desenvolvimento e Prova de Conceito"?

A fase "Desenvolvimento e Prova de Conceito da Solução Inovadora" envolve criar e demonstrar a solução inovadora em condições reais, com um orçamento máximo de R\$ 1.600.000,00 nos termos do Edital expostos nos itens 13, 14, 15 e 16. A sua "POC" deverá provar o funcionamento da sua hipótese de negócio para a CEMIG em caráter experimental e depois ser adaptada para a fase de Fornecimento da Solução.

Como a solução proposta resolve o problema, como ela se diferencia e se posiciona frente a alternativas existentes atuais no mercado?

1.6 Qual a visão do modelo de negócios para a fase de "Fornecimento da Solução Inovadora para a CEMIG"?

A fase "Fornecimento da Solução Inovadora para a CEMIG" envolve a entrega dos produtos ou serviços resultantes do projeto durante a etapa da POC em caráter de fornecimento e não mais experimentação, com a execução dessa fase dependendo da autorização da CEMIG após a fase de "Desenvolvimento e Prova de Conceito". A CEMIG não tem obrigação de autorizar essa fase, e sua duração máxima é de 24 meses, podendo ser prorrogada por mais 24 meses. O valor máximo para o fornecimento é limitado a 5 vezes o valor da fase de "Desenvolvimento e Prova de Conceito" e pode ser ajustado por inflação.

Imagine que sua solução concluiu com sucesso a fase de POC e a CEMIG deseja avançar para a fase de fornecimento. Como você imagina a entrega dessa solução nesse de acordo com essas informações? Leve em consideração condições comerciais e especificações técnicas.

1.7 Qual a visão para a fase de "Exploração Industrial e Comercial da Solução Inovadora no mercado" e como a CEMIG pode contribuir para esse processo?

A fase de "Exploração Industrial e Comercial da Solução Inovadora no mercado" se refere ao momento em que o proponente/executor atuará como empreendedor, com o objetivo de industrializar e/ou comercializar os produtos do projeto para o mercado. Em retribuição à aceleração da solução promovida pela CEMIG, o proponente/executor pagará à CEMIG uma participação sobre o benefício econômico da exploração dos produtos ("royalties"). A participação será de um percentual sobre a receita líquida de impostos e tributos. O percentual será definido quando da aprovação do projeto.

Imagine que sua solução concluiu com sucesso a fase de POC e o produto se mostrou uma real necessidade do mercado a ser atendida. Como você imagina a exploração comercial dessa solução no mercado a fora além da CEMIG?

Seção 2 - Conteúdo essencial - Identificação, cadastro e comprovação da experiência

2.1 Sobre experiência a prévia e qualificação técnica:

Reúna comprovações de experiência da empresa (fundadores e diretoria executiva), escolhendo os melhores documentos para evidenciar essa experiência. A qualificação deve ser feita através de atestados, contratos, currículos ou documentos que comprovem experiência prévia da empresa e da equipe.

3.2.1 - Fale sobre a experiência anterior do seu time em programas de P&D, Inovação Aberta, Aceleração, Provas de Conceito ou semelhantes que mostrem que seu time é experiente e qualificado para desenvolver a proposta apresentada ao Inova CEMIG LAB.

3.2.2 - Justifique a declaração acima, apresentando declarações como certificados, contratos, currículos, premiações e afins que comprovem as experiências listadas.

Seção 3 - Conteúdo essencial – Prova de Conceito e Desenvolvimento

3.1 Descreva a proposta conceitual do produto e dos objetivos do projeto

Descrição em texto corrido (texto curto idealmente não superior a um parágrafo) dos produtos do projeto. O que será entregue e em que formato? Será um SaaS? Uma aplicação mobile?

3.2 Autoanálise da TRL (maturidade tecnológica) atual e expectativa de evolução

Campo de seleção – Em qual TRL sua proposta se enquadra e justifique.

Descreva a maturidade tecnológica atual do produto e sua projeção de evolução ao fim do projeto, utilizando a escala TRL como referência.

3.2.1 - Indique a TRL atual (múltipla Escolha)

3.2.2 - Justifique a declaração acima, em texto corrido, e a defenda a projeção de evolução ao fim do projeto.

3.3 Detalhe o plano para o desenvolvimento do projeto?

Descreva as etapas de desenvolvimento da POC e quais as entregas previstas. Considere como limite 3 meses e organize as entregas em sprints (segundo o SCRUM) de 2 semanas. É importante que preveja ao menos uma sprint para testes e revisão.

3.4 Aceita a partilha da Propriedade Intelectual?

Há dependência do projeto de outras propriedades intelectuais existentes e já registradas? Quais as oportunidades e objetivos para novas propriedades intelectuais resultados do projeto?

Comentários

3.5 Qual o Modelo de Negócios pretendido para o produto desenvolvido na POC?

Considere os campos elencados no Business Model Canvas de Alexander Osterwalder.

3.6 Quais os benefícios esperados quanto à aplicação da solução na operação da CEMIG?

É possível estimar o benefício qualitativa e quantitativamente do impacto da implementação da solução na CEMIG?

3.7 Qual o investimento estimado para a fase da POC nos termos apresentados?

Estime o valor do investimento necessário para implementar o proposto durante a fase da POC. Após o bootcamp, você terá a oportunidade de enviar uma proposta técnico comercial aprofundada abrangendo todos os aspectos tratados até aqui em detalhe. Então será a hora de apresentar o que pode representar os custos citados nesse campo, bem como outros não previstos e revisados durante sua participação no Inova CEMIG Lab.

3.7 Gostaria de complementar sua inscrição com fotos, telas, gráficos ou demais recursos visuais que ajudem a complementar sua proposta? Se sim, envie um pitch deck de sua proposta.

Crie uma apresentação em PDF de até 10 slides com gráficos, prints de tela, esquemas técnicos ou quaisquer recursos visuais que ajudem a demonstrar o potencial de sua proposta para a CEMIG.

Seção 4 - Termos e condições gerais

4.1 Declaro que não há impedimentos quanto a participação no desafio nos termos da cláusula 8;

4.2 Declaro que li e concordo integralmente com os termos e condições do edital;

4.3 Declaro que todas as informações fornecidas são verdadeiras e estão sujeitas a análise pela CEMIG;

4.4 Estou ciente que os dados fornecidos serão tratados em conformidade com a Lei Geral de Proteção de Dados (Lei nº 13.709/2018), garantindo a segurança e privacidade das informações coletadas.

4.5 Declaro que a startup está enquadrada como uma startup de acordo com o Marco Legal das Startups, Lei Complementar nº 182 considerando os critérios estabelecidos no capítulo II - Do enquadramento de Empresas Startups;

4.6 Declaro o aceite dos termos do Acordo de Confidencialidade, referente ao anexo 6;
